



OFFRE D'EMPLOI

ENTREPRISE	BATISAFE
------------	----------

PRÉSENTATION DE L'ENTREPRISE

Depuis 10 ans, BATISAFE est un bureau d'études, de maîtrise d'œuvre et de formation pour l'aménagement et la mise aux normes – sécurité incendie, accessibilité aux personnes handicapées, sûreté – de tout type de bâtiments.
En croissance continue, nous innovons en permanence sur nos marchés.

Dotée de 3 agences et d'un siège, forte d'une relation client structurée et dynamique, organisée selon des process motivants et des valeurs affichées, notre société est innovante dans son fonctionnement, mais pas seulement.

Dans le cadre de la création d'une activité web nous recherchons un(e) :

INTITULÉ DU POSTE	CHARGÉ(E) DE CLIENTÈLE		
TYPE DE CONTRAT ET DURÉE	CDI	H/F	

PRÉSENTATION DU POSTE

Missions

En étroite collaboration avec le dirigeant et l'ingénieure référente, vous êtes chargé(e) de la commercialisation de notre marque BatiRegistre (www.batiregistre.fr).

- > A l'aide de nos fichiers et outils de prospection, vous identifiez et approchez par téléphone les cibles conformes à cette nouvelle offre
- > Vous identifiez les décideurs en charge de ce thème auprès des cibles conformes
- > Vous présentez et argumentez les avantages différenciants de BatiRegistre
- > Vous assurez la prise de rendez-vous pour les ingénieurs dont vous gérez les agendas.
- > Vous relayez nos campagnes marketing sur des fichiers cibles, des annuaires métiers...
- > Vous alimentez en continu la base de prospection

Pour réussir dans votre mission, une formation complète vous est dispensée (sur notre offre, nos métiers cibles, nos concurrents, nos méthodes et nos outils) dès votre arrivée. Une méthode d'approche et d'argumentation commerciale vous sera transmise.

Comportement professionnel

Particulièrement attiré(e) par notre société et ses activités, vous êtes rigoureux(se) dans les tâches que vous menez et particulièrement organisé(e) dans une fonction multitâches. Vous êtes également dynamique, responsable et autonome et êtes doté(e) d'un fort sens de l'anticipation. Vous avez un sens aigu du service et du contact. Vous vous intégrez facilement à l'entreprise dans laquelle règne un fort esprit d'équipe.

PROFIL

Formation	Formation commerciale
Expériences	Vous avez une expérience de 3 ans minimum dans le développement commercial de services.
Compétences requises	Accrocheur(se) et persévérant(e), vous aimez les challenges, vous disposez d'un excellent relationnel téléphonique. Vous êtes doté(e) d'une forte capacité à convaincre. Vous avez un excellent niveau en orthographe et grammaire (tests préalables à l'embauche) Vous maîtrisez le pack Microsoft Office et Internet et êtes à l'aise avec des outils de CRM.
Autres	

CONDITIONS DE TRAVAIL

Temps de travail	35 HEURES HEBDOMADAIRES - possibilité d'adapter
Lieu de travail	MERY (73)
Salaire	21 600 € bruts annuels
Autres	Mutuelle, PEE

PERSONNE À CONTACTER	Aurélie SILLARI	Tél. : 04 79 61 29 81
----------------------	-----------------	-----------------------

MODALITÉS DE RÉPONSE	CV et lettre de motivation à l'adresse suivante : recrutement@batisafe.fr
----------------------	--